

Wir sind ein Ingenieurbüro mit eigener leistungsstarker Projektierung, das kundenspezifische Lösungen im Sonderstahlbau für die Bereiche Energie, Anlagen- und Maschinenbau vertreibt und entwickelt. Zu unseren Stärken zählen wir neben der Fachkompetenz auch den partnerschaftlichen Dialog mit unseren Kunden bei der gemeinsamen Ausarbeitung einer geeigneten Lösung.

MITARBEITER TECHNISCHER VERTRIEB (M/W)

TECHNISCHE CONTAINERLÖSUNGEN

Ihr Profil

- Technische Berufsausbildung mit Orientierung Vertrieb
- Berufserfahrung aus Industrie oder verarbeitenden Branchen
- Sicherer Umgang mit MS Office, Kenntnisse CAD-Software
- Als Fremdsprache gute Englischkenntnisse in Wort/Schrift
- · Hohes Maß an Eigenverantwortung und Selbstständigkeit
- · Belastbarkeit, Zielstrebigkeit und Teamfähigkeit
- Starke Kundenorientierung

Ihre Aufgaben

- Beratung und Vertrieb von technischen Containerlösungen
- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen für Kunden in Deutschland und Europa
- Neukundenakquisition, Stammkundenpflege und Kundenbesuche
- Analyse und Bewertung der Kundenanforderungen hinsichtlich ihrer technischen Machbarkeit
- Projektabwicklung Schnittstelle zwischen Kunden und Produktionswerk
- Führen von Verhandlungen beim Kunden
- Selbstständiges Arbeiten mit Ergebnisverantwortung
- Vorwiegend Innendienst mit gelegentlichen Reisen

Das erwartet Sie

- Ein interessantes, abwechslungsreiches und ausbaufähiges Arbeitsgebiet
- Angenehmes Arbeitsumfeld in einem familiären Team, Innenstadtlage Sindelfingen
- Attraktive leistungsorientierte Bezahlung
- Neutrales Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung, mit Parkgarage, VWL

Sehr gerne geben wir auch motivierten Berufseinsteigern eine Chance.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter der Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.

Wenn Sie ein Teil unseres Teams werden möchten, dann senden Sie Ihre Bewerbung